

受付は終了いたしました

<芝蘭友のメルマガ読者限定>

9月16日～9月22日までの期間限定 DVD 発売

一発で相手に思いを伝える要約力 7つのポイントとは？

さまる技術(要約力)で仕事の生産性を上げる方法



なぜ、あの人は言葉のセンスがいいのか？

あなたのまわりに、「あの人は違うな！」という言葉の使い方をする人はいませんか。

言葉のセンスがいい人は、自分の言葉で語っています。自分の言葉で語れる人には、豊富な語彙力があるのはもちろんのこと、**臨機応変に言葉の粒度を使い分けています。**

具体と抽象をいったりきたりすること、目の前の相手の知識に合わせて言葉を縦横無尽に使いこなせるスキルを持っています。

では、そのスキルは一体どこからやってくるのか。

またそのスキルが身についたら、どんなふうに変わるのか。

言葉のレイヤー（階層）を意識して相手に伝えているでしょうか？

今回の教材では、言葉のレイヤー（階層）とはいかなるものなのかを、具体的な図解を取り入れながら解説しています。
言葉のセンスを身につけたときあなたが手にするのは、

その 1. 相手に合わせた表現ができる

その 2. うまい比喻が使えるようになる

その 3. 生産性があがる

です。

日々、730回以上（2016年5月現在）も経営者やプロフェッショナルを相手に積み上げてきた芝蘭のノウハウをお伝えしています。忙しい経営者たちを相手に、いかに限られた時間で的確に本質を伝えるか？ 独自に磨いてきた読解力、抽出力、要約力、編集力に焦点をあてて実施した内容になっています。

相手に合わせた表現ができるようになるには、言葉のレイヤーと粒度を制することが必要。本質を伝えるためには、世界観を理解し、必要な部分だけ切り取る編集力が必要。センスだと思ってあきらめず、訓練すべき必要要素を学んでみませんか？

これからの時代、生き残れる人の条件は……

どんな人がこれからの時代に力を持っていくか？それは、間違いなく**書ける人**です。表現することはもちろん、相手が理解し、あなたのために動いてくれるところまでいって初めてビジネスとしてはアウトプットを成したと言えます。
さらにいまの時代はみんな忙しいのです。**意味の伝わらない文章や、長々と要領を得ない話し方をしては、相手にされません。**

「相手の話す言葉を聞けば、相手の力量がわかる」

声に出さずとも、優秀な人たちが思っていることはこれです。
比喻の磨き方や、本質をそのままに要約する力を教えてもらったことがない人には、ぜひこの教材で実践してみてください。

期間限定で、プレゼントもつけている理由。

当日のレジユメはもちろん、使用したワークシートもプレゼントします。
「セミナーに参加したかったけれど、日程が合わなかった」という声も寄せられていました。当日の臨場感そのままに、ぜひプレゼントも有効活用してください。そのように思うのも、

いいものを持っていても、伝わらなければ意味がない！

と思っているからです。

今回 DVD 教材価格は、一般価格は 18,000 円に設定しています。

ですが日頃、メルマガを購読していただいている読者の方には感謝を込めて、
期間内限定で 15,000 円（税別）でご提供させていただきます。

数量は 80 本限定ですので、お早目にお申込みください。言葉のセンスをどうやって磨けばいいの
のか？という悩みから解放され、あなたがしなければならない本業に集中してください。仕事の生
産性をあげ、顧客の成果に貢献していってもらえればこれほどうれしいことはありません。

この要約力の 7 つのポイントを学べば、日々、どうやって言葉のセンスを磨けばいいのか？
と、頭を悩ませる必要がなくなります。お客さんを相手にするとき、生産性があがります。

▶ 芝蘭からサポートを受けて成果を出したお客さんの一部をご紹介しますと……

- ・新規事業を立ち上げ年商が 3 倍になった
- ・出版後、ニッチな本にも関わらず 4 日で重版になった
- ・発売から 1 年の間に 6 刷の重版がかかった
- ・Yahoo! トップニュースで取り上げられた
- ・ビジネスプロフィールを書き換えて問い合わせが 4 倍に増えた
- ・誰もが知っている有名企業から次々とオファーがやってきた
- ・『日本経済新聞』に取材された経営者
- ・『BS 日テレ』に取材風景が放映された経営者
- ・3 週間で 1000 名を超える人に自社プログラムを体験してもらえたコンサルタント
- ・年々、増収増益となっているコンサルタント
- ・新しい会社を立ち上げることになった経営者
- ・500 名規模が集まるイベントのご指名で仕事がきたアーティスト
- ・50 人規模の講座を開催。集客の難しい地域にも関わらず満員御礼の講師
- ・顧客との距離が縮まるのが早く、受注率が UP した経営者
- ・300 名規模のシンポジウムをベストセラー作家と一緒に行うことになった経営者
- ・企業や自治体や学校、各種団体からのセミナー依頼が急増した講師
- ・高級アンテナショップでの仕事を年間契約で依頼されたコーディネーター

など、みなさん目覚ましい活躍をされています。

ぜひあなたも要約力や相手の心をつかむ比喻力をマスターし、
仕事の生産性を上げて伝える力を磨いてくださいね。

講師紹介



ストーリー戦略コンサルタント 芝蘭 友

グロービス経営大学院修士課程修了（MBA）

クライアントの「龍穴」を見つけ出し、文字の力でビジネスプロフィールに「龍脈」のごとく「気の流れ」を作りあげ、仕事を呼び込むことができるプロフェッショナル。

トップ5%に入るベストセラー作家や経営者をわずか1年半で2000名以上見てきた経験から人物のキャラクター特性や強み、ビジネスの本質を瞬時に読み取る目を養う。

「言葉の力で、世界を変える！」という信念のもと、経営者の個性を活かしビジネスに落とし込むことに定評がある。月間200万PV超えのサイトを運営する経営者、ドキュメンタリー番組「情熱大陸」の出演者、ベストセラー作家など影響力ある人物のビジネスプロフィールコンサルティングを実施。クライアントの「龍穴」を見つけ出し文字の力で「龍脈」のごとく「気の流れ」を作りあげる。理想の顧客を引き寄せ仕事を呼び込むビジネスプロフィールを書かせれば右に出る者はいない。すでに100名以上のビジネスプロフィールを磨き上げ、オピニオンリーダーから「表現力の魔術師」と呼ばれている。「ストーリー」と「ビジネス」を融合したアドバイスを実施し、7800件超の事業案件から競争率27倍を突破させ資金調達を見事に成功させるなどその手腕を発揮。次のステージを狙う経営者からは、「新たな使命を見つけてもらった」「作成して頂いたビジネスプロフィールのおかげで出版できた」「いつも新しい世界へ連れていってくれる」という声が絶えない。昨今はわずか3ヶ月で結果が出せる「ビジネスプロフィール添削講座」にも力を入れ指導している。著書に『死ぬまでに一度は読みたいビジネス名著 280 の言葉』（かんき出版）がある。

セミナー参加者の喜びの声

抽象化と具体化を行ったり来たりすることで、文章にリズムもついて楽しく引き込めるように読めることを知りました。“比喻”を加える事で、話も面白くなり、簡単になって理解しやすいという事はわかっていましたが、それも普段からのインプットや読書と いったいわゆる勉強から成り立っていると知り、そりゃそうだな〜と改めて納得。それを“苦”なくできることが才能なんだと思いました。大岡千春様（自営業）

時間が経つのが早い！様々なセミナーに参加したことがありますが、**これほどエッセンスのみで構成されたセミナーはそれほどなかった**と思います。どれほどの蓄積の上に成り立っている内容と驚きました。人が育つ組織づくりをめざす会社のパートナーとして、経営者にも社員の方にも両方にそれぞれ響く存在でありたいので、本日のテーマである「抽象化」は私にとってとても大切なことです。李順葉様（組織活性化コンサルタント）

時間が経つのが早い！**芝蘭先生の言葉の強さと温かさで不思議なのですが、きついに優しい、この両立を味わえるセミナーは少ない**と思います。

ライブだから味わえる、感じれる。「迷っている場合ではない、立ち止まるな」

といつも声がきこえていますが、**改めて心にぐっときました。**

本日もありがとうございました。川野多佳子様

内容がシンプルにまとまっていてわかりやすい。

よくある情報過多のためにわけがわからなくなるといったことがなく、

「素晴らしい！」「さすが！」の一言でした。必要に感じていた答えもらえました。

職業や環境による同意語の言葉違いなどをもっと知りたいと思います。

水田まお様（策士家）

要約についてどのようなフレームワークで考えているのか、具体的な事例を通して説明頂き、非常に勉強になりました。特に、広さ・深さを考える、相手のレイヤーを意識するといったことを中心にトレーニングをしていきたいと思います。また、バズ部のまとめ方は普段の仕事にすぐに活かせるものなので、すぐに活用させていただきます。

山下直也様

プロフィールを作る参考、気づきの発見があった。時間が短いのでまだまだ学ばせていただきたかった。人前で話す、伝える、文章にとっての要約、媒体、メニューのキャッチコピーと通ずること、難しく考えすぎていたことも感じた。

宮瀬 薫様（健康・美容の戦略コンサルタント）

言葉の大切さをこんな角度で教えてくれる人は今までいなかった。

いかに今まで考えることを放棄し、さぼってきたか痛感した。そして、

さすが「言葉の調律師」。セミナーでも無駄な言葉なく、さりげない例えが、がんがん刺さりました。納得できすぎる。また努力で言語力があげられそうに思ったので、やっていきたいです。センスかと思ってました。課題図書、読んできてよかった。先生の本も読んできて深さ2倍。ありがとうございます。N・Y様（個人事業主）

これまで考えたことがなかったようなワークや課題を提供していただいたので、大変刺激的でした。これから時間をかけてワークや課題にとりこんでみたいですし、また、比喻手帳を実際につけてみたいと思いました。K・O様（弁護士）

概念化、比喻、抽象化のお話はとても楽しかったです。

今後、企業に提出するプレゼンに取り入れます。

ブログもはじめたので取り入れるよう気をつけます。

先生に以前言っていたことを少しずつ理解し、実践できるよう心がけてます。

今後、長時間セミナーもお願いします！Y・K 様（芸術家）

できる人は伝え方がうまい。その理由がとてもよくわかりました。

具体と抽象を使い分けていく際に、相手の言葉のキャパを知っておかないとそもそも伝わるコミュニケーションにならないことに気づきました。相手への思いやりが大切だな。本日はどうもありがとうございました。匿名希望

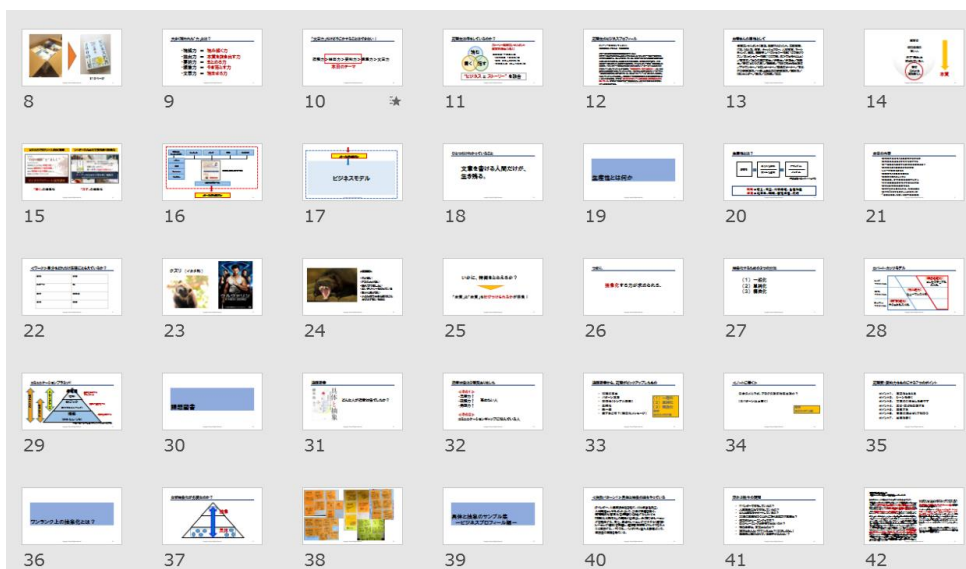
期間限定で教材をご購入の方へ

日頃の感謝をこめて **4つのプレゼント**をご用意しました。



プレゼント1

▶▶▶ 当日のレジюме（PDF84 ページ）



当日使用したレジюмеをプレゼントします。要約するためのフレームワーク、気をつけるべきポイント、ビジネスプロフィール作成におけるレイヤーをあげた要約手法とは何か？・読解力>抽出力>要約力>編集力>文章力・本当のお客さんは誰か？を探り出す図解・自分をどれだけ正確にとらえているか・抽象化するための3つの方法・ロバート・カツモデル・コミュニケーション

ンピラミッド・要約力をものにする7つのポイント・ワンランク上の抽象化とは？

・具体と抽象のサンプル～ビジネスプロフィール編～・本質をとらえる比喩を磨く（10 サンプル）・冒頭の決めゼリフを持つ・図解を磨く裏技の練習とは？・関係性を見いだす8つのキーワードから探るワーク すぐに実践できる伝え方の極意を試してみませんか？

プレゼント2

▶▶▶ 200万PV越えサイトのタイトル分析リスト

「これはすぐに仕事で使わせていただきます！」「これはいいヒントをいただきました」「コラムを書いているのでこれは助かります」など、参加者に喜ばれたタイトル分析リストです。

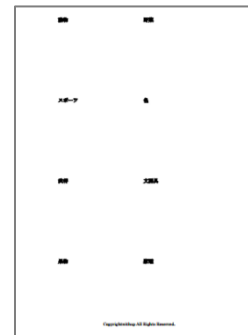
芝蘭が200万PV越えと言われる人気サイトの過去タイトルをすべて分析し、その要素をフレームワークに落としました。

他では絶対に手に入らない分析リストです。メルマガや各種セミナータイトルを考えるときにもすぐ使えます。

プレゼント3

▶▶▶ 比喩を磨くためのワークシート

比喩の練習をするための素材です。当日のワークでは、この素材の中から自分が得意なもので発表をするということをしてもらいました。抽象化するための切り口として、ぜひこのワークシートに書きこめるよう訓練をし、本質をとらえた比喩をつくる準備体操としてお使いください。



プレゼント4

▶▶▶ 芝蘭式「反応がとれるメルマガタイトルの付け方シート

芝蘭が発行してきた過去8年分（2009年から2016年）の書評メルマガから冒頭タイトル、件名、中盤決めゼリフを紹介した一覧をまとめました。創刊時から発行中の現在まで読み続けている読者が多数いる書評メルマガです。プレゼンスタイルを応用した手法のヒント、言葉の選び方などすぐに実践できる貴重な資料です。伝えるべき言葉のレイヤーや粒度をマーケティングの視点からみていく参考にしてください。

■「あの人は違う！」と言われる言葉のセンスを磨きたくないですか？



収録時間（1時間49分）

特典は専用サイトからダウンロードできます。

一発で相手に思いを伝える 要約力7つのポイントとは？

当日使用したレジュメ等4つのプレゼントをご用意。

受付は終了いたしました

一般販売価格 ~~18,000円~~

⇒ **期間限定特別価格 15,000円（税別）**

お申込みはこちら

受付は終了いたしました

QRコードからはこちら



受付は終了いたしました

■「あの人は違う！」と言われる言葉のセンスを磨きたくないですか？



収録時間 (1 時間 49 分)

特典は専用サイトからダウンロードできます。

一発で相手に思いを伝える 要約力 7つのポイントとは？

当日使用したレジュメ等 **4つ**のプレゼントをご用意。

受付は終了いたしました

一般販売価格 ~~18,000円~~

⇒ **期間限定特別価格 15,000円 (税別)**

QRコードからはこちら



受付は終了いたしました

追伸)

プレゼントを4つをご用意した期間限定販売となります。過去には3日で100本の教材が売り切れました。

購入をご検討の方はお早目にお申込みください。